

Anticipo Fatture mediante Cessione Crediti

Area Consulting continua la propria Mission a favore della PMI Italiana



pone grande attenzione al mondo della Piccola e Media impresa.

Consentire anche a quelle imprese con rating modesti, oltre che alle imprese di migliore qualità, di **ottenere credito** esaminando non solo il merito creditizio del cliente, ma anche e soprattutto la **qualità del debitore**, cioè al cliente dell'impresa finanziata.

Grazie alla fiducia riposta dai Business Partners, la Area Consulting cerca di fare la differenza, andando in **controtendenza con il mercato di settore** ed appunto non escludendo la clientela che esprime volumi di affari contenuti.

Con tale modalità si cerca ad arginare il fenomeno di **DIFFICOLTA' DI ACCESSO AL CREDITO, accentuatisi nell'ultimo periodo** nella folta schiera di Imprenditori medi e piccoli.

La congiuntura economica odierna ha spinto a guardare, con estremo interesse, anche alle imprese in fase di avvio o di forte crescita, che spesso si caratterizzano per grande dinamicità e con maggiori fabbisogni finanziari ma che, tuttavia, rivolgono il proprio core-business nei confronti di soggetti consolidati e strutturati.

In questo momento storico molte imprese italiane stanno affrontando i dovuti ma stringenti parametri imposti dal sistema bancario tradizionale per l'elargizione creditizia con, a volte, sofferenza.

Area Consulting ed i propri autorevoli Business Partners, tramite il Prodotto Finanziario di Anticipo Fatture mediante Cessione Crediti, consentono a tutte le PMI, con un portafoglio crediti di qualità, di ottenere **CREDITO**.

Ma solo grazie alla fiducia crescente ed espressa dai propri autorevoli Business Partners la Area Consulting riesce a supportare l'impresa anche dove gli Istituti di Credito non arrivano poiché quest'ultimi guardano solo al merito creditizio della impresa che chiede il sostegno.

Per tale Mission, la Area Consulting, presta intensa attenzione al mondo della PMI mediante una serie di accordi e collaborazioni con Soggetti istituzionali che hanno lo stesso orientamento, al fine di ottenere un'implementazione dell'indotto produttivo e commerciale.

Un'enorme attenzione è dedicata anche ai **Grandi Gruppi industriali** con i quali si auspica di stipulare accordi indiretti per dare a questi un supporto alla crescita dei loro fornitori, privilegiando, ove possibile, quelli più deboli ovvero quelli meno strutturati.

La presenza capillare e crescente sul territorio regionale e nazionale dei negozi finanziari a Marchio Area Consulting è tesa a garantire rapidità, disponibilità e professionalità per rispondere alle esigenze della clientela mantenendo un costo assolutamente contenuto tale da essere altamente competitivi.

La valutazione delle operazioni di cessione Crediti durano mediamente 9 giorni dal momento in cui il dossier è completo prima di stipulare il contratto e procedere alle **EROGAZIONI**.

F.A.Q.

Cos'è l'Anticipo su Fatture mediante Cessione Crediti

Anticipare, nella modalità di Cessione Crediti pro-solvendo, l'ammontare dei crediti (generalmente nella misura del 75- 80%) derivanti da transazioni commerciali. Questo servizio consente di implementare le vendite, poiché tramite la rateizzazione i clienti acquistano più facilmente e, sulla base dell'esamina preventiva del proprio "parco Clienti", si prevencono le insolvenze.

Come funziona il servizio

Al cliente viene concessa una linea di credito globale ed un plafond per singola operazione. Area Consulting, per il tramite dei propri Business Partners, provvede dopo aver ricevuto il riconoscimento incondizionato dal debitore, ad anticipare l'importo al cliente/cedente. Cura l'incasso che solitamente avviene a mezzo Bonifici Bancari ovvero Ri.Ba. .

Destinatari del servizio

È rivolto alle realtà economiche che intendano aumentare l'efficacia e la redditività della forze commerciali dei canali indiretti.

Vantaggi del servizio

- Monetizzazione dei crediti;
- Incremento dei flussi di vendita dei canali indiretti;
- Trasformazione degli ingenti costi gestionali fissi in costi variabili;
- Risoluzione di problemi di cash flow ;

Struttura prezzo del servizio

I costi amministrativi e finanziari che l'azienda deve sostenere sono strettamente correlati alla durata del credito, più lunga rispetto alla prassi commerciale, ma comunque riconducibile a:

- Commissione di factoring
- Spese accessorie
- Interessi

Verifica la fattibilità dell'operazione

È possibile richiedere un esame preventivo sulla fattibilità operativa contattandoci a mezzo mail all'indirizzo: cessioni@areaconsulting.it

Le richieste verranno tempestivamente esaminate e sarà nostra cura prendere contatto con la Vostra Società.